

PORTAFOLIO DE SERVICIOS

Capacitar es crear los escenarios y las experiencias para
equipar a las personas con nuevos recursos, habilidades
y perspectivas.

Makialab
Enfoca tu energía

¡Creamos experiencias que
trazan rutas y
dejan huellas!

DIEGO MEJÍA

COACH, FORMADOR, SPEAKER Y CONSULTOR DE NEGOCIOS



Especialista en servicios de Capacitación y Asesoría, Entrenador de equipos de ventas de alto desempeño, desarrollo desde el Ser para el Hacer en las áreas de Desarrollo Comercial, Motivación, Influencia y Persuasión, Innovación, Liderazgo, Estrategia Comercial, Modelos de Negocio, Servicio al cliente y Desarrollo Personal.

MASTER EN DIRECCIÓN DE MARKETING Y GESTIÓN COMERCIAL – UNIVERSIDAD DE BARCELONA, ESPAÑA

CERTIFICADO EN LIDERAZGO Y COACH EMPRESARIAL. UNIVERSIDAD DE CATALUÑA

ESPECIALISTA EN GERENCIA DE MARKETING – UPB, MEDELLÍN

ADMINISTRADOR DE NEGOCIOS – UNIVERSIDAD EAFIT, MEDELLÍN

COACH CERTIFICADO POR LA ICF (INTERNATIONAL COACH FEDERATION)

COACH DE LA PERSONALIDAD Y PNL

COACH MAGA Y PNL, UNIVERSIDAD DE CATALUÑA

DIPLOMADO EN PEDAGOGÍA Y DIDÁCTICA – ESUMER

Docente de Especialización y Maestría, Conferencista, Consultor y Asesor Empresarial.

Más de 20 años en el campo comercial, Director Comercial para el Grupo Mundial, Hilandería Fontibón, Jefe Nacional de Ventas y Jefe de Desarrollo Comercial en Novaventa (Grupo Nutresa), Gerente de Almacén para Almacenes Éxito, Gerente Comercial y de Operaciones en Vehicenter

Como coach y experto en gestión del conocimiento, me dedico a facilitar la evolución de las habilidades y competencias individuales y a despertar el máximo potencial de las personas. con metodologías prácticas que llevan a la construcción de un plan de acción personal con enfoque en el logro de los objetivos y metas tanto en el ámbito personal como profesional.



CONTENIDOS FORMATIVOS

Excelencia Comercial

DESARROLLO DE HABILIDADES COMERCIALES Y TÉCNICAS DE VENTA
DESARROLLO DE HABILIDADES DE NEGOCIACIÓN
COMUNICACIÓN ASERTIVA Y EFECTIVA

Cultura del servicio

DE LA TRANSACCIÓN A LA EXPERIENCIA
EL PODER MÁGICO DEL SERVICIO

Creatividad e innovación

DESIGN THINKING
AGIL - MENTE

Liderazgo

LIDERAZGO INSPIRADOR
INFLUENCIA Y PERSUASIÓN
DIRECCIÓN. MOVILIZACIÓN Y LOGRÓ
TEAM BUILDING

Motivación

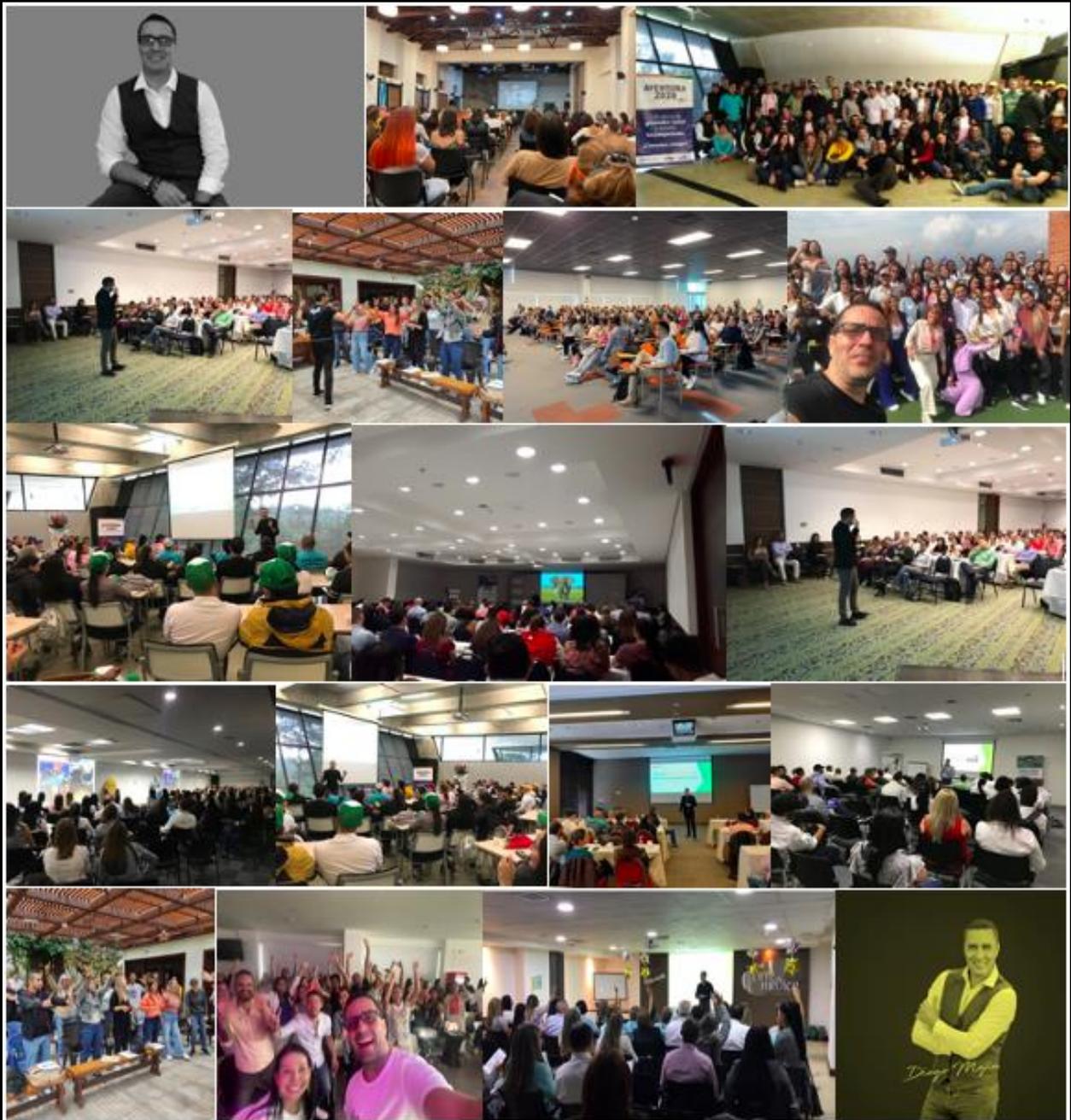
EL MARAVILLOSO JUEGO DE LA VIDA
¡TÚ LO MERECE!

Crecimiento Personal

ESTILOS DE PERSONALIDAD PARA LA VIDA Y EL TRABAJO
COACHING DE EQUIPOS Y COACHING EJECUTIVO
SER FELIZ ES TU DECISIÓN
DEJA DE SER TU

Talleres y conferencias

Reflexiones y lúdica que permiten la incorporación de los conceptos de una forma práctica y divertida para el participante.





CONSULTORÍA Y ASESORÍA

Gestión Comercial

SEGMENTACIÓN
PROSPECCIÓN DE CLIENTES
PIPELINE DE VENTAS
COMUNICACIÓN COMERCIAL
ESTRATEGIA COMERCIAL
GESTIÓN DE CLIENTES
PROCESOS COMERCIALES
INDICADORES DE GESTIÓN COMERCIAL

Emprendimiento

MODELO DE NEGOCIO
PLAN DE NEGOCIOS
IDENTIFICACIÓN DE MERCADO OBJETIVO
ESTRATEGIA COMERCIAL

Cultura Organizacional

DIAGNÓSTICO DE LA CULTURA ACTUAL
VALORES Y PROPÓSITOS
COMUNICACIÓN Y ALINEACIÓN
DESARROLLO DE LIDERAZGO
DISEÑO DE PROGRAMAS DE FORMACIÓN
GESTIÓN DEL CAMBIO
RECONOCIMIENTOS Y RECOMPENSAS
GESTIÓN DEL TALENTO

Procesos de Coaching

COACHING EJECUTIVO
COACHING DE EQUIPOS
GESTIÓN DE DESEMPEÑO

Acompañamiento

Acompañamiento personalizado y cercano que permite el entendimiento profundo y la búsqueda de oportunidades y soluciones a la medida a partir del diagnóstico, análisis y construcción conjunta.



BENEFICIOS

LA EMPRESA

1
PROCESOS MÁS
EFICIENTES Y CREATIVOS

2
IDENTIFICAR OPORTUNIDADES
Y OPTIMIZAR LOS
RESULTADOS PARA
SU NEGOCIO.

3
DESARROLLO DE
HABILIDADES Y
COMPETENCIAS
EN SUS COLABORADORES

4
AUTOCONFIANZA Y
SEGURIDAD DEL
EQUIPO

5
MEJORA EL EQUILIBRIO
EMOCIONAL DE
SUS COLABORADORES

EL PARTICIPANTE

1
INCREMENTA LA
MOTIVACIÓN

2
AYUDA A RAZONAR Y
SER AUTÓNOMO

3
PERMITE
EL APRENDIZAJE
ACTIVO

4
FOMENTA LAS
HABILIDADES
SOCIALES

5
DESARROLLA
EL PENSAMIENTO
CREATIVO

Makialab

Enfoca tu energía

Ellos ya vivieron la experiencia



Tomémonos un café y hablemos

De marketing, marca, transformación, liderazgo, ventas, equipos de trabajo, design thinking y mil temas más.



Contáctanos:

dfmejia@makialab.com

+57 3016404738

WWW.MAKIALAB.COM



Makialab



Makialab

Es tu turno

¡EMPEZAMOS?



+57 3016404738



[linkedin.com/in/diegomejiag](https://www.linkedin.com/in/diegomejiag)



dfmejia@makialab.com



@makialab

www.makialab.com

